

一年开两个黑山羊养殖分场，“羊倌”徐林—— 巧念羊经发“羊财”

□记者 王耀前

近日下午两点多,位于北流市清水口镇积丽村湾当屯山岭上的一个羊场,工人正打开羊栏的门,放羊上山。羊群排成长队,从山腰延伸到山顶上,场面颇为壮观。

建立这个羊场的,是养羊大户徐林,来自玉东新区茂林镇。去年,他在北流清水口镇和六麻镇建了两个黑山羊养殖分场。目前连同总场一起,黑山羊养殖数量超过了500只。谁能想到,6年前,他在养殖业还是一枚妥妥的“小白”。——6年前,因为追不回货款,他自己炒了自己的“鱿鱼”,从一名木板厂老板成了一名闲人。后来一个偶然的的机会,他发现养羊前景广阔,就和妻子罗培华到北流市清水口镇旺冲村四石组的大山里养起了黑山羊。短短几年,就开起了分场。“6年前,没人相信我会‘躲’进深山里养羊;6年后,身边所有人都觉得我会将周边乡镇的所有山头都养上羊。”徐林虽然已经年过五旬,但仍心怀壮志。



徐林和妻子罗培华在给羊打防疫针

新羊场将在6月出售第一批肉羊

“连羊都没摸过,也学别人养羊。”6年前,徐林和妻子罗培华带着别人的嘲笑,投入100多万元,在北流市清水口镇旺冲村四石组建起了一个黑山羊养殖场。一路风一路雨,一步步走到了今天。如今,已经成为了拥有3个羊场的黑山羊养殖户。目前,他的总场一年出售的黑山羊就达300多只。

徐林在湾当屯建立羊场才刚满一年,但已从最初的70只黑山羊发展到现在的130多只。今年6月份,将出售第一批肉羊,预计出售近30只,按目前的羊肉价格估算,收入将超过10万元。

除了清水口镇外,徐林还在北流六麻镇开设了分场。“新开的两个分场,除了出售肉羊外,也将同时出售种羊。”徐林早早就为两个分场设定了销售路线:卖肉羊也卖种羊,尽快实现收益。

原来,徐林开设的分场,全部是与他人合股的。他有自己的算盘:早收益可以让合股人早点看到“钱景”,“这样合股人才有动力,更有利于羊场的发展。”徐林介绍,两个分场他都是以输出种羊和技术的形式与他人合作建起来的,他还计划继续在周边乡镇“扩张”。他说,目前“急于求成”,想尽快实现收益,也是为了激励更多有志于养殖业的村民加入到他的“养殖团队”来,一起壮大养羊产业。

其实,早在几年前,徐林就已筹划开设分场,但苦于没有足够的人手。2021年,一个村民在参观了徐林的羊场后,提出一个请求,问徐林能不能与他合股开设分场,由徐林提供种羊和技术,他自己则负责建羊栏并管理。这时徐林才知道这个村民以前也是搞养殖的,可惜失败了,正欠着一笔债,想在养殖行业上东山再起,却又拿不出本钱,便想采取这种“巧借东风”的方式,在养殖业上继续发展。徐林当时一听,觉得这个办法可行,与自己开设分场的想法异曲同工,于是一拍即合。

徐林说,与他合股的人,能找到场地并负责管理即可,不一定要懂得养殖技术。六麻镇分场的合股人庞成坤,原是一名货车司机,后来把货车卖掉,租下一块山地,成了他的合股人。



▲徐林和妻子在观察种羊的进食情况。



▲下午把羊赶回羊栏后,徐林还给肉羊“加餐”。



▲徐林(右)现场使用手机教授村民养羊知识。

总场成了名副其实的“教学点”

采访当天,记者来到徐林位于北流市清水口镇旺冲村四石组的总场时,他的妻子罗培华正忙着给羊栏喷洒消毒药水。“经常有人前来羊场参观学习,所以在羊入栏前,要进行消毒,营造一个健康的环境。”罗培华是羊场的“总管”,从给羊场消毒、给母羊接生、给羊打防疫针,再到给羊看病,她样样精通。特别是给羊看病这点,她可谓是半个兽医,山羊患什么病,她通过观察羊的外表就能判断出来,而且给羊治病基本采用山上的草药,就能达到药到病除。即使是现在开设的分场,遇上什么问题,也都是她出马解决。有志于养羊的村民前来参观,她都会现场传授这些养羊“秘诀”。

在另一边,徐林正在叫唤山上的黑山羊归栏。只见他按响摩托车的喇叭,然后朝山上叫唤“七号、八号”,隔了一会又叫“九号、十号”,按顺序一个个号码叫唤。原来,他把羊场里的羊都编了号,这相当于羊的名字。他说,叫唤羊的编号,羊听到后就会自觉走向羊栏。果然,不一会,山上的山羊便排着队下来走向羊栏。

徐林管理羊群的办法还有很多,比如怀孕的母羊如何分栏喂养,肉羊又如何晚上添草“加餐”,以使它快速长肉,等等。“这些管理模式,参观者也都可以到现场学到,也都会一搬到分场去。”徐林说,现在的总场,已经承当起“传教”的重任。

计划开设更多分场,带领村民养羊致富

去年6月份,记者曾对徐林的羊场进行过一次探访。那时进入羊场的山路还很狭小,其中一侧是很深的岭壑,如开汽车进去,需万分小心。这次探访,记者发现道路已经拓宽了,约有5米宽。与徐林见面时说起,他幽默地说,“道路拓宽后,即使是刚拿到驾照的新手,也可以轻轻松松地开车到羊场来。”他这句轻松的话背后,却有着外人所不知的艰辛。当初,为了让运输山羊的货车直接开到羊场,徐林放弃了原来进入大山的小山路,另外开了一条山路。他联合在羊场旁边的两家养鸡户,3个人共投入了近15万元,他自己承担了其中近10万元,修建了一条长约1公里、宽5米的山路。

“这样既方便运输山羊的

货车出入,也方便有兴趣养羊的村民前来参观。”徐林说,现在羊场的山羊有多少卖多少,供不应求。今年春节前,羊场养殖的300多只山羊几乎销售一空,最后只留下了30多只种羊,而且山羊价格稳定在66元/公斤。今年春节后,有客商主动将山羊的价格提到70元/公斤,请求他扩大养殖。所以,他目前不但要开设分场,总场的养殖规模也将继续扩大。

“开设分场,扩大养殖规模,不仅能提高自己供应肉羊的能力,还能帮助一些有志于养殖业却无本钱的村民,可谓互惠互利。”目前,徐林正在大力培育种羊,打算继续以输出种羊和技术的方式,在周边乡镇“扩张”,开设更多分场,带领村民养羊致富。